

TECHNICO-COMMERCIAL Machines-Outils/Machines spéciales H/F

Lyon
CDI

Implantée à Genas (69), notre entreprise s'est imposée comme acteur majeur dans la reconstruction de machines-outils et de broches d'usinage, la conception et la réalisation de machines spéciales et de lignes d'assemblage. MCR accompagne également ses clients dans le domaine de la robotique.

Nous intervenons dans les secteurs industriels tels que, l'aéronautique, l'automobile, le véhicule industriel, les fabricants de machines, les sous-traitants industriels, l'industrie générale et d'autres secteurs comme l'énergie, le médical, la lunetterie.

Notre métier de haute technicité, est porté par une équipe d'une vingtaine de collaborateurs dotés d'un fort savoir-faire.

Pour accompagner notre développement, nous recrutons un Technico-Commercial Machines-outils/Machines spéciales H/F.

Descriptif du poste

En coordination étroite avec la Direction, vous prenez en charge la croissance du chiffre d'affaires sur la France et à ce titre, vous participez au développement de l'entreprise.

- Vous développez le portefeuille de clients industriels existants en analysant leurs besoins et en leur proposant des solutions techniques adaptées à leurs cahiers des charges ;
- Vous prospectez de nouveaux clients notamment sur la région Rhône-Alpes ;
- En collaboration avec les bureaux d'études (mécanique et automatisme), **vous rédigez les offres techniques et commerciales** ;
- Vous présentez les devis aux clients, assurez la **négociation** jusqu'à la facturation ;
- Vous présentez et valorisez l'image de marque et le savoir-faire de l'entreprise ;
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité ;
- Vous aimez les **déplacements** qui représentent environ 40% de votre mission ;
- Vous optimisez votre planning de visites ;

Profil recherché

Vous évoluerez au sein d'un environnement technique exigeant, répondant essentiellement à des demandes spécifiques des clients.

Impérativement doté de compétences techniques (formation supérieure en milieu mécanique), complétées d'une formation commerciale, vous justifiez d'une expérience significative d'au moins 5 ans dans l'industrie mécanique.

Vous maîtrisez l'outil informatique et la lecture de plans. La pratique de l'anglais est un plus.

Vous possédez des qualités relationnelles d'écoute et de persuasion pour proposer aux clients des solutions innovantes, économiques et fiables.

Étant amené à travailler sur différents types de projets, vous faites preuve d'organisation, d'esprit d'initiative, d'analyse et surtout d'**autonomie**.

Vous êtes capable de vous adapter à des interlocuteurs variés et avez le sens des responsabilités.

Vous savez établir un plan d'action et structurer votre démarche commerciale sur des affaires en cycle long, avec le soutien d'une équipe experte.

Votre personnalité et votre motivation seront déterminantes pour ce recrutement : affinité pour le développement commercial, animé par la technique.

Vous intégrez une structure à **fort engagement humain**, où la convivialité, la proximité, la réactivité sont les mots clés de notre culture d'entreprise.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, n'hésitez pas à postuler, nous ferons le meilleur accueil à votre talent.

Nos engagements :

- Nous valorisons le bien-être au travail
- Nous proposons un parcours d'intégration, une formation interne, des opportunités d'évolution vers un statut cadre sur une fonction enrichissante et variée.

Salaire : 30 K€ à 42 K€

Nous vous proposons une rémunération attractive :

Fixe + Prime sur objectifs + RTT + véhicule commercial + téléphone mobile + ordinateur portable + épargne salariale + tickets restaurant + chèques cadeaux + chèques vacances + contrats frais de santé et prévoyance de qualité.

Processus de recrutement

Les candidats arrivés en finale du processus de recrutement se verront proposer un test d'évaluation confié à un partenaire RH.

Conseils aux candidats :

Pensez à mettre en avant dans votre CV des réalisations professionnelles dont vous êtes fiers. Rédigez une lettre de motivation.

Écrivez en 3 à 4 lignes vos points forts et ce qui vous rend unique.